

AREA SALES MANAGER (Italie)

DESCRIPTION DE LA FONCTION

- Sous la direction directe du Senior Vice President Sales & Marketing de Telemis, vous développez la commercialisation des solutions de gestion d'imagerie (PACS, MACS, Digital Pathology) et des solutions de cockpit hospitalier, auprès de clients (hôpitaux universitaires, hôpitaux, cliniques, cabinets d'imagerie).
- Région: Italie du Nord
- Vous atteignez vos objectifs en analysant votre marché et en gérant votre activité.
- Vous réalisez ces ventes avec le soutien des équipes techniques pour vos actions de pré-vente.
- Vous suivez les décideurs et oeuvrer à initier et clôturer des ventes (de type cycle long) en mettant en place diverses étapes techniques, commerciales, juridiques et administratives.

DESCRIPTION DU PROFIL

- Vous avez une expérience de la vente (de type cycle long) pour des produits de haute technologie et/ou des solutions logicielles.
- Excellentes aptitudes de communication
- Vos compétences relationnelles vous permettent de suivre efficacement vos clients et de comprendre leurs besoins.
- Vous savez rallier les équipes techniques autour d'un projet pour vous accompagner dans votre action commerciale.
- Vous faites preuve d'autonomie et prenez des initiatives tout en restant concentré/e sur les objectifs.
- Vous habitez idéalement dans la région de Turin.
- Italien et anglais

Intéressé/e par ce nouveau challenge?

Contactez-nous directement en envoyant votre CV à

jobs@telemis.com

Telemis SA
2, avenue Athéna
B-1348 Louvain-la-Neuve (Belgique)